



Empresa de fabricación y distribución de Complementos Alimenticios en constante proceso de expansión necesita incorporar delegado/a comercial para visita médica en especialidades, farmacias y tiendas del sector para la isla de *Gran Canaria*.

### **Funciones:**

- Venta en farmacias: presentación y venta del vademécum, así como detección de nuevas oportunidades de venta.
- Planificar las rutas y visitas a realizar.
- Gestión de la cartera de clientes de la zona asignada así como captación de clientes potenciales.
- Realizar un seguimiento y análisis de las ventas y objetivos marcados.
- Visita médica a especialistas.
- Realizar un análisis y segmentación de los clientes (farmacias y centros de salud) para planificar y priorizar acciones.

### **Requisitos:**

- Experiencia mínima de 2 años.
- Estudios superiores (Técnicos, Diplomados, Licenciados)
- Necesario carnet de conducir B1.

### **Competencias:**

- Capacidad de organización y planificación
- Orientación a resultados y Proactividad
- Conocimientos necesarios en captación de clientes, negociación, ventas y visita médica.
- Capacidad de Negociación y Persuasión
- Trabajo en equipo
- Compromiso, Adaptabilidad, Ilusión y Optimismo

- Disponibilidad horaria

**Se ofrece:**

- Contrato de trabajo, retribución fija y móvil de empresa.
- Formación Continuada, con el apoyo de Profesionales altamente cualificados, que permitirá el desarrollo profesional y adquirir una sólida experiencia en Información Técnico / Científica y en Ventas.

**Se valorará:**

- Conocimientos en Ciencias de la Salud.
- Persona responsable con iniciativa y muchas ganas de trabajar.
- Carácter resolutivo.
- Experiencia en ventas del sector.

Las personas interesadas podrán enviar sus C.V a la siguiente dirección de correo electrónico: [tenerife@oleumdietetica.com](mailto:tenerife@oleumdietetica.com).